



POXY Marketing Organizasyon Nedir? Doğrudan Satış Sistemi

Arada toptancılar, marketler olmadan müşterinin ürünü üretici firmadan temin etmesidir. Böylece ürün; üretim maliyetiyle müşteriye ulaşır ve ara toptancıların kârı müşteriye kalır.

Poxy ürünleri sizlere temizlikte hızlı ve etkili çözüm sağlar.

Poxy ürünlerini kullanarak zamandan tasarruf eder; hem de ürünlerimizi indirimli olarak ekonomik anlamda kazanç sağlarsınız.

Evinizin ihtiyaçlarında poxy ürünleri kullanırken aynı zamanda muhteşem kazanç sistemi sayesinde çevrenizdekilere tavsiye ederek ciddi kazançlar elde edebilirsiniz.

Poxy marketing sisteminin sizlere sunduğu inanılmaz kazanç planıyla sizler de tanışmak istemez misiniz?

POXY Üyelik Sistemi Nasıl Kazanç Sağlar?

Üye olmak için www.poxymarketing.com veya 0 850 850 7699 nolu çağrı merkezimizdeki müşteri temsilcilerimizden destek alarak üyeliğinizi aktifleştirmeniz gerekmektedir.

125 TL değerindeki ürünlere 100 TL öder, üyeliğinizi aktifleştirmiş olursunuz.

Poxy ailesine katıldığınızda kendi kullandığınız ürünleri ekonomik olarak temin ederken; alt üyelik oluşturarak aile bütçesine ek katkı sağlayabilirsiniz.

Sistemimizde, organizasyon cirosu sizin kariyerinizi ve kazancınızı belirleyen ana unsurdur.

Poxy Marketing Sisteminden 5 Farklı Kazanç Elde Edebilirsiniz

- 1 Satın aldığınız ürünleri %20 indirimli olarak kazanç elde edebilirsiniz.
- 2 Kendi alışverişlerinizden prim kazanırsınız.
- 3 Oluşturduğunuz alt ekip ve organizasyonunuzun alışverişlerinden prim kazanırsınız.
- 4 Aylık şirket kampanyalarından faydalanır, ayrıca kampanyalı ürünlerden alarak daha fazla kazanç elde edebilirsiniz.
- 5 Ekibinizden lider bayiler oluşturarak liderlik primleri kazanırsınız. Bayi yöneticilerine sunduğumuz eşsiz yurt içi veya yurt dışı tatil ve şirket aracı fırsatlarından sizlerde faydalanabilirsiniz.

Poxy Temizlik ve Kozmetik Ürünleri İthalat İhracat Sanayi ve Tic. Ltd. Şti.
Ata Mh. 769 Sk. No:53/4 Efeler / AYDIN
Tel : 0 256 231 11 11
Faks : 0 256 214 96 66
poxymarketing.com.tr

Sizler de Bayimiz Olmak İster Misiniz?

0 850 850 7699
0 850 850 POXY

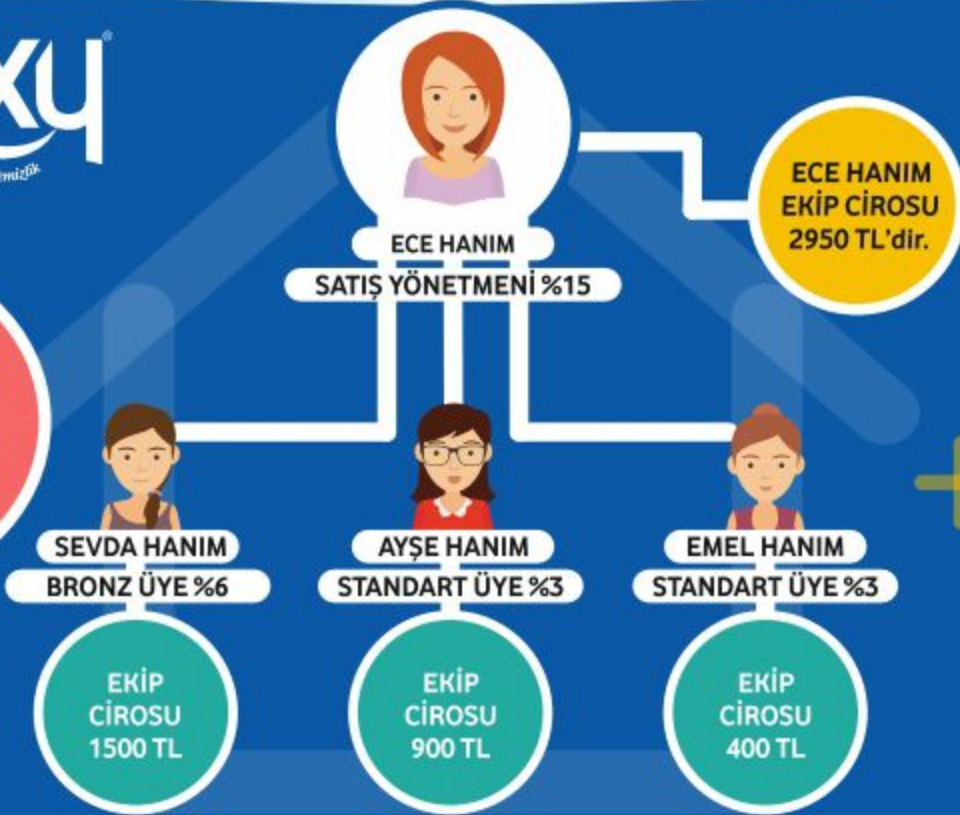


Bulduğunuz ay içerisinde sizin şahsi ve alt ekibinizin alışverişleri toplamıdır.

Prim almaya ne zaman başlarız?

Organizasyon cironuz bulduğunuz ay içerisinde;

- 500 tl olduğu takdirde üye basamağında olur ve %3 lük kazanç dilimi,
 - 1000 tl olduğu takdirde bronz üye basamağında olur ve %6 lük kazanç dilimi,
 - 2000 tl olduğu takdirde gümüş üye basamağında olur ve %9 lük kazanç dilimi,
 - 4000 tl olduğu takdirde uzman üye basamağında olur ve %12 lük kazanç dilimi,
 - 8000 tl olduğu takdirde satış yönetmeni basamağında olur ve %15 lük kazanç dilimi,
 - 16000 tl olduğu takdirde alt bayii basamağında olur ve %18 lük kazanç dilimi,
 - 22000 tl olduğu takdirde bayi basamağında olur ve %24 lük kazanç dilimi içerisinde yer alırsınız.
- Alt ekibinizde 1 adet bayii seviyesi olduğu takdirde bayii yöneticisi ünvanına sahip olursunuz.



Ece Hanım ekip cirou = 2950 TL'dir
Ece hanım şahsi alışverişi 150 TL

Sevdha Hanım %6 lük dilimde bronz üye prim kazancı $1500/100 \times 6 = 90$ TL dir

Ayşe Hanım %3 lük dilimde üyelik paketinde $900/100 \times 3 = 27$ TL dir

Emel Hanım üyelik paketinde fakat 500 TL organizasyon cirou elde edemediği için prim hak edemez.

| | | |
|--|----------------------------------|---------------------|
| Ece hanım 187,50 TL ürünleri 150 TL'ye alır | $187,50 - 150 = 37,50$ TL | SEVDA HANIMIN PRİMİ |
| Ayrıca Ece Hanım %15 lük dilimde kendi alışverişi | $150 / 100 \times 15 = 22,50$ TL | |
| Alt ekibi Sevdha Hanımdan $1500/100 \times 15 = 225$ TL | $225 - 90$ TL = 135 TL | AYŞE HANIMIN PRİMİ |
| Alt ekibi Ayşe Hanımdan $900/100 \times 15 = 135$ TL | $135 - 27$ TL = 108 TL | |
| Alt ekibi Emel Hanımdan | $400/100 \times 15 = 60$ TL + | |
| ECE HANIM TOPLAM KAZANCI | = 363,00 TL | |
| | KAZANÇ ELDE EDER | |



Ece Hanım satış yönetmeni seviyesinde %15 lik dilimde ve prim hak edışı için gerekli olan 150 TL lik şahsi alışverişini yapmıştır. Alt ekibinde ise %6 lik dilimde bronz üyesi Sevda Hanım, %3 lük dilimde üyelik paketinde Ayşe Hanım ve yine üyelik paketinde Emel Hanım bulunmaktadır.

Ece hanımın alt ekibinde yer alan Sevda Hanım %6 lık dilimde bronz üye olduğuna göre Sevda Hanım 1500 TL lik ekip cirosunun %6 lık diliminden 90 TL prim kazanmaktadır.

Ece Hanımın diğer alt ekibinde yer alan ayşe hanım %3 lük dilimde üyelik paketinde olduğuna göre 900 TL lik ekip cirosunun %3 lük diliminden 27 TL prim kazanmaktadır.

Bir diğer alt üyesi olan Emel Hanım ise 500 TL lik ekip cirosunu tamamlayamadığı için kendisi prim hak etmemektedir.

Şimdi ise bu ekipten Ece Hanımın %15 lik dilimde kazandığı primleri hesaplayalım.

Öncelikle Ece Hanım kendi 187,50 TL lik ürünleri 150 TL ye alarak 37,5 TL kazanç sağlamıştır.

Kendi 150 TL lik alışverişinden %15 lik dilimde 22,50 TL kazanmıştır.

Alt ekiplerinde yer alan Sevda Hanımın 1500 TL lik ekip cirosundan %15 lik dilimde 225 TL kazanır. Bu kazançtan Sevda Hanımın %6 lık dilimde kendi kazanmış olduğu prim tutarını (90 TL yi) çıkardığımızda Ece Hanım, Sevda Hanımın ekip cirosundan 135 TL net kazanç elde etmiş olur.

Alt ekipte yer alan ayşe hanımın ekip cirosundan %15 lik dilimde 135 TL kazanır.

Kazançtan ayşe hanımın %3 lük dilimde kendi kazanmış olduğu prim tutarını (27 TL yi) çıkardığımızda Ece Hanım Ayşe Hanımın ekip cirosundan 108 TL net kazanç elde etmiş olur.

Bir diğer alt ekipte yer alan emel hanım 500 TL lik ekip cirosunu tamamlayamadığı için kendi şahsi prim kazancı yoktur, fakat Ece Hanım, Emel Hanımın 400 TL lik ekip cirosundan %15 lik dilimde net 60 TL kazanç sağlar.

Şemada görüldüğü üzere Ece Hanım hem kendi şahsi alışverişinden prim kazanmıştır, hem de alt ekibinin ekip cirolarından prim kazancı sağlamıştır.

Bu durumda Ece Hanımın 2950 TL lik organizasyon cirosundan toplam kazancı 363 TL dir.

Poxy sizlere sınırsız kariyer ve kazanç fırsatı sunuyor...

Her ay organizasyon ciroları yenilenir. Hiç bir üye basamaktan düşmez, bir sonraki aya kaldığı basamaktan devam eder.

Aylık tüm basamaktaki üyelerimizin kişisel alışverişlerinden ve organizasyon cirosundan prim alabilmeleri için; her ay alışveriş eşiği olan 150 tl veya 2 yeni üye aktif etmeleri gerekmektedir.

Seviler arasında kalan kişiler, alt seviyesindeki ile aynı basamakta ise o gruptan herhangi bir prim kazanamaz.

Alt ekibinizde bayi oluşturduğunuz takdirde; Bayi yöneticisi kariyer basamağına yükselirsiniz. Ayrıca bayi basamağındaki üyelerinizle aynı indirim oranına sahip olduğunuz (yani %24 lük dilimde olduğunuz) için bayilerinizden prim alamazsınız. Ancak bayi basamağındaki üyelerinizden liderlik primleri almaya hak kazanırsınız.

Liderlik Primi Nedir?

Alt ekibinizdeki bayilerinizin direkt organizasyon cirosundan prim hak edersiniz, fakat alt organizasyonunuzda birden fazla alt alta bayi yöneticisi var ise ancak 4. Nesil derinliğe kadar prim hak edersiniz.

6 ay üst üste aktiflik gerçekleştirilmeyen üyelerin basamak gözetmeksizin üyelik kaydı silinir.

Bayi yöneticileri alt ekiplerinden liderlik primi alabilmeleri için direkt bağlı bayii hariç kişisel veya ekibiyle 4000 TL grup ciro üretimi gerekmektedir. Ayrıca aktiflik için 150 TL alışveriş veya 2 yeni üye kaydı gerekmektedir.

| LİDERLİK PRİM TABLOSU | BAYİ YÖNETİCİSİ 1-4 ARASI BAYİ VEYA BAYİ YÖNETİCİSİ | BAYİ YÖNETİCİSİ ★ 5-9 ARASI BAYİ VEYA BAYİ YÖNETİCİSİ | BAYİ YÖNETİCİSİ ★★ 10-14 ARASI BAYİ VEYA BAYİ YÖNETİCİSİ | BAYİ YÖNETİCİSİ ★★★ 15-24 ARASI BAYİ VEYA BAYİ YÖNETİCİSİ | BAYİ YÖNETİCİSİ ★★★★ 25 VE ÜZERE BAYİ VEYA BAYİ YÖNETİCİSİ |
|-----------------------|--|---|--|---|--|
| 1.NESİL | %3 | %3,5 | %4 | %4,5 | %5 |
| 2.NESİL | %2 | %2,5 | %3 | %3,5 | %4 |
| 3.NESİL | %1,5 | %2 | %2,5 | %3 | %3,5 |
| 4.NESİL | %1 | %1,5 | %2 | %2,5 | %3 |



1. SAHA BAŞLIĞI VE BAĞLI YÖNETİCİLERİ
1 NESİL: 95
2 NESİL: 94
3 NESİL: 93
4 NESİL: 92

BAYİİ
YÖNETİCİSİ

3 ay süre ile üst üste en az 25 farklı 1. Nesil bayii veya bayii yöneticileri organizasyon cirolarını bayii seviyesinde tamamladığı takdirde; **Lüks Araç Tahsisi veya 5000 TL 12 ay boyunca garanti ücret.**



5000
TL

1. SAHA BAŞLIĞI VE BAĞLI YÖNETİCİLERİ
1 NESİL: 94,5
2 NESİL: 93,5
3 NESİL: 93
4 NESİL: 92,5

BAYİİ
YÖNETİCİSİ

3 Ay süre ile üst üste en az 15 farklı 1. Nesil bayii veya bayii yöneticileri organizasyon cirolarını bayii seviyesinde tamamladığı takdirde; **6 Gece 7 Gün 2 Yetişkin Yurt Dışı Tatili veya 2 Yetişkin 15 Gün Umre Seyahati.**



2000
TL

1. SAHA BAŞLIĞI VE BAĞLI YÖNETİCİLERİ
1 NESİL: 94
2 NESİL: 93
3 NESİL: 92,5
4 NESİL: 92

BAYİİ
YÖNETİCİSİ

3 Ay süre ile üst üste en az 10 farklı 1. Nesil bayii veya bayii yöneticileri organizasyon cirolarını bayii seviyesinde tamamladığı takdirde; **1 yıl boyunca Şirket Aracı Tahsisi veya 2000 TL 12 Ay Boyunca Garanti Ücret.**



1. SAHA BAŞLIĞI VE BAĞLI YÖNETİCİLERİ
1 NESİL: 92,5
2 NESİL: 92
3 NESİL: 92
4 NESİL: 91,5

BAYİİ
YÖNETİCİSİ

3 Ay süre ile üst üste en az 5 farklı 1. Nesil bayii veya bayii yöneticileri organizasyon cirolarını bayii seviyesinde tamamladığı takdirde; **2 Yetişkin 5 Yıldızlı Otelde 4 Gece 5 Gündüz Tatil veya 1 Yetişkin 15 Gün Umre Seyahati.**



Bayi yöneticileri alt ekiplerinden liderlik primi alabilmeleri için direk bağlı bayii hariç kişisel veya ekibiyle 4000 tl grup ciro üretimi gerekmektedir.

Lider Bayi Yöneticileri ekstra tatil ve araç tahsisi hediyelerinden yararlanmaları için son 6 aylık liderlik primi alan Bayii Yöneticileri hak kazanacaktır.



Tüm kariyer basamaklarındaki üyelerin kendi siparişleri ve organizasyon cirolarından primlerini alabilmeleri için minimum 150TL aktif alışveriş veya 2 yeni üye kaydetmeleri gerekmektedir.



Marketing organizasyon bir ekip işidir. Siz kişisel referanslarınızdan / satışlarınızdan da para kazanırsınız fakat önemli olan ekibinizde olan ciro üzerinden kazanılan paradır.



Asıl büyük kazanım burada oluşur bu açıdan marketing organizasyon **"1 kişinin %100 çabası yerine, 100 kişinin %1 çabası ile yüksek verim / kâr elde etme"** prensibine dayanır.



Siz de **POXY**
Bas Döndüren Temizlik

Ailesi ile Büyümeye
Var Mısınız?

www.poxymarketing.com

